

# 営業を抜本的に見直して売上アップを実現！

小さな会社を劇的に変える！

営業をゼロから見直しましょう！

営業担当者は売るのが仕事だと思いませんか？  
それは良いモノを作れば売れた時代の話です。

## 「ゼロから」セールスセミナー

アクセルコンサルティングがお届けする先着10名様の特典セミナー  
(参加費5,000円。2/1までにお申し込みの場合3,000円)



### セミナー内容

- 小さな会社の営業活動を劇的に変える！  
法人営業向け「ゼロから」セールスセミナー  
～売上UPを実現するたった3つのポイント～
- ・セールス活動は売ってはダメ、営業の役割とは
  - ・セールス活動の3つのポイント
  - ・自社の営業プロセス策定演習

講師：経営コンサルタント 石井規雄  
(中小企業診断士)

日程 2019年 2月18日 (月)

時間 18:00～20:00

会場 第8長谷ビル8階 会議室E  
(阪急烏丸駅/地下鉄四条駅6番出口徒歩1分)

講師 石井 規雄 (中小企業診断士)

対象 営業担当者のスキルに依存した営業活動から脱却したい  
新商品・サービスの営業販売を強化していきたい  
とお考えの経営者様・営業責任者様

先着10名様

※定員になり次第受付終了

セミナー詳細と  
お申し込みは  
こちらから➡



### 【受講特典】

「ゼロから」セールス個別相談の実施

講師が直接、企業様に出向き、「ゼロから」セールス  
個別相談(訪問1回)を実施いたします。

お問い合わせ・お申し込みは裏面をご覧ください

(セミナー会場)



小さな会社を劇的に変える！

営業を抜本的に見直して売上アップを実現！

# 「ゼロから」セールスセミナー

2/18(月)

FAX用 お申し込み用紙

FAX:075-371-3551

会社名	
役職名	
お名前	
メールアドレス	
ご住所	〒
お電話番号	
お問い合わせ など	
※お客様の個人情報の取り扱いについて 個人情報は、個人情報保護方針に基づき厳重に管理いたします。	

【お問い合わせ・お申込み】

【ご紹介様名】

アクセルコンサルティング株式会社

TEL 075-371-3550

住所 〒600-8095  
京都市下京区東洞院通綾小路下ル  
扇酒屋町289番地デ・リードビル6階

URL <https://accelc.co.jp/>

--

